

## Einkaufsfinanzierung vs. Factoring

Einkaufsfinanzierung ist ein bankenunabhängiges Finanzierungsinstrument, das hervorragend in unsere Zeit passt: es macht Unternehmen flexibler und reaktionsschneller. Während traditionelle Hausbanken bei der Finanzierung von Umlaufvermögen eher zurückhaltend agieren, bietet Einkaufsfinanzierung für diese Herausforderung die Lösung: Einkaufsfinanzierung als eine innovative Alternative, die die Vorfinanzierung von Waren, Importen und Konsignationslagern ermöglicht.

### Wie geht Einkaufsfinanzierung?

In der Abwicklung des Wareneinkaufs tritt der Waren-Einkaufsfinanzierer als Händler zwischen Lieferant und Käufer auf.

Der Waren-Einkaufsfinanzierer kauft die Bestellung auf Geheiß des Kunden vom Lieferanten und bezahlt diesen direkt. Die Ware wird zugleich an den Kunden weitergegeben, der für die endgültige Begleichung der Rechnung an den Waren-Einkaufsfinanzierer nun bis zu 120 Tage Zeit hat.

### Wann macht Einkaufsfinanzierung Sinn?

- Finanzierung von Wachstumsphasen
- Überbrückung von Kapitalbindung
- Ergänzung von Kreditlinien
- Erhöhung der Liquidität
- Ausgleich von Saisonspitzen
- Verbesserung von Einkaufskonditionen

### Kosten der Einkaufsfinanzierung

Die Kosten für den Einsatz von Einkaufsfinanzierung richten sich nach:

- Höhe des Skontos
- Art der Ware
- jährlichem Einkaufsvolumen
- der Bonität des Unternehmens

# [THEMEN-REPORT]

## Forderungsmanagement & alternative Finanzierung

---

- der Bestellhäufigkeit
- und der tatsächlichen Nutzungsdauer

Die tatsächlichen Kosten steuern Sie als Kunde durch den Zeitpunkt der Rückzahlung selbst – je kürzer die Laufzeit, desto geringer die Kosten. In Abhängigkeit dieser Faktoren stellen wir unseren Kunden ein persönliches Angebot zusammen.

### Zielsetzung von Einkaufsfinanzierung

Sie gewinnen Zeit!

Sie können Ihre Waren genau dann bestellen, wann sie produzieren wollen und bezahlen Ihre Bestellung, wenn Sie am Markt Umsatz generiert haben. So können Sie schnell und unkompliziert auf Marktsituationen reagieren.

Sie erhöhen Ihre Liquidität!

Sie entlasten Ihre liquiden Mittel durch gezielte Einkäufe und nutzen diese Zeit, bevor diese Lieferungen zu bezahlen sind. So stabilisieren Sie Ihren Kassenbestand, ohne die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten zu erhöhen. Der beste Einsatz für die gewonnene Liquidität? Innovation und Wachstum!

Sie sind flexibler!

Sie entscheiden unternehmerisch, wann und wie viel sie einkaufen – unabhängig von Ihrer Bank und der Marktlage, in der Sie sich gerade befinden. Mit Finetrading kann die finanzielle Belastung in Spitzenzeiten auf bis zu vier Monate verteilt werden. So werden nur die benötigten Volumina geordert sowie der Ihr Wareneinkauf und Ihre Produktionszyklen effizienter gestaltet.

Sie sind ein starker Partner!

Mit Einkaufsfinanzierung können alle positiven Effekte des Skontos genutzt werden. Die Lieferanten verbuchen einen schnellen Zahlungseingang – ein Plus für die Lieferantenbeziehung, das Image und Ihre Verhandlungsposition.

# [THEMEN-REPORT]

## Forderungsmanagement & alternative Finanzierung

Sie werden fit für das Rating!

Sie verringern durch den Einsatz von Einkaufsfinanzierung Ihren Verschuldungsgrad und festigen so Ihre Position für anstehende Bankgespräche.

### Wareneinkaufsfinanzierung vs. Factoring

	Wareneinkaufsfinanzierung	FACTORING
<b>Wesen</b>	Einkaufsfinanzierung	Ankauf von Forderungen
<b>Services</b>	Vorfinanzierung	Finanzierung, Delkredereübernahme
<b>Größenordnung</b>	ab 50.000 EUR bis 10 Mio. EUR Einkaufsvolumen	Ab 100.000 Euro JU darstellbar
<b>Vorlaufzeit</b>	2-4 Wochen unbefristet, jederzeit vom	Bis zu 4 Monate
<b>Vertragslaufzeit</b>	Kunden kündbar flexible, unternehmerische	Mindestlaufzeit: 1 Jahr
<b>Nutzungsquote</b>	Entscheidung je Bestellung, auch Einzelabwicklung möglich Kennzahlenoptimierung beim	definierte Debitoren werden angedient
<b>Bilanzeffekte</b>	Kunden, Bilanzverkürzung beim Lieferanten	Bilanzverkürzung und damit EK- Quoten-Verbesserung
<b>Finanzierungsquote</b>	100%	80 - 100%
<b>Kostensatz</b>	Abhängig vom Skontobetrag	0,5 - 4%
<b>Debitorenmanagement</b>	Kein Effekt	Entlastung zu erwarten, Kunden sind i.d.R. über Verkauf der Forderung informiert

# [THEMEN-REPORT]

## Forderungsmanagement & alternative Finanzierung

---

<b>Kreditorenmanagement</b>	Verbesserte Lieferantenbeziehung, erhöhte Bonität	Kein Effekt
<b>Branchen</b>	in allen Branchen und Unternehmensgrößen einsetzbar	Fast alle Unternehmensgrößen und Branchen darstellbar Einzelne Debitoren – darstellbar Einzelne Rechnungen – darstellbar

---

### Ansprechpartner – Kontaktdaten:

atevis Aktiengesellschaft

Carl-Zeiss-Straße2

63755 Alzenau

Fon: 06023 | 947766-0

E-Mail: info@atevis.com

Internet: www.atevis.com

